

---

## Comunicato stampa

# NEXUS Svizzera acquisisce SINAPSI SAGL

---

Comunicato stampa

NEXUS Svizzera acquisisce SINAPSI SAGL

### Highlights

- NEXUS Svizzera rileva la società SINAPSI a partire dal 25 agosto 2021
- NEXUS rafforza la sua strategia di crescita
- NEXUS si concentra sul mercato della Svizzera italiana

Gravesano, 25 agosto 2021

**La società SINAPSI offre da più di 20 anni soluzioni software per ospedali, cliniche di riabilitazione, case di riposo e di cura nella Svizzera italiana. NEXUS è anche attiva in questo mercato con il suo marchio (ex Synergetics SA) da oltre 10 anni con una presenza in Ticino. Il passo dell'acquisizione conferma la strategia di crescita da parte di NEXUS nel mercato della sanità nazionale, con un interesse particolare a quello del Ticino.**

### Una Cartella Clinica Informatizzata indipendente nella Svizzera italiana

"Noi della SINAPSI possiamo considerarci dei pionieri dell'informatizzazione delle cartelle ospedaliere in Ticino. A partire dal primo progetto degli anni 90 dell'EOC, fino ad una collaborazione oramai più che ventennale con la nota Clinica Luganese (Moncucco)", dice Roberto Fragapane, gerente della SINAPSI Sagl di Lugano. La soluzione sviluppata è adatta sia per un ospedale acuto che per una clinica di riabilitazione o una clinica psichiatrica. Un altro cliente storico, sempre in evoluzione, è l'OSC Organizzazione Sociopsichiatrica Cantonale. "Oltre al settore medico-ospedaliero, la documentazione clinica sta assumendo sempre più importanza anche nelle realtà delle case di riposo e di cura. Sinapsi offre una soluzione efficiente e collaudata anche per questo ambito", dice Fragapane.

### Grande presenza di prodotti ospedalieri di NEXUS nella Svizzera italofona

La Clinica Luganese (Moncucco) è già un cliente di NEXUS Svizzera per tutta l'area amministrativa (PAT NG), dove già da anni la sinergia con Sinapsi si è dimostrata vincente. Anche, ad esempio, la realtà in grande sviluppo del Centromedico utilizza prodotti Nexus, così come diverse case di riposo e di cura, e pure molteplici piccole e medie imprese. "Siamo convinti che questa acquisizione confermi la nostra strategia: Siamo venuti per restare!", spiega Raphael Frangi, membro della direzione e responsabile per il Ticino insieme al direttore locale Fabio Frisone.

### Una chiara strategia per il futuro

La sede NEXUS di Gravesano proviene dal mondo classico delle applicazioni gestionali e da 2 anni si è orientata decisamente anche verso il settore sanitario (core business del gruppo), senza trascurare i numerosi clienti PMI. Tra le molteplici soluzioni software proposte da Nexus, molte sono già in uso in Ticino, tra cui ricordiamo: soluzioni software per la gestione della sterilizzazione in ambito chirurgico, i sistemi informativi di laboratorio e le soluzioni di radiologia. NEXUS è convinta, soprattutto in un ambiente di mercato così competitivo che richiede una costante vicinanza al cliente, che la strategia di avanzamento dei due settori (sanità e PMI) sarà reciprocamente vantaggiosa.

### Contatto per i media in Svizzera

Raphael Frangi, Chief Marketing & Sales Officer, Membro della Direzione Generale  
NEXUS Schweiz, 044 806 11 11, [raphael.frangi@nexus-schweiz.ch](mailto:raphael.frangi@nexus-schweiz.ch)